

Not for release, publication or distribution, in whole or in part, directly or indirectly, in the United States of America, Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction in which the release, publication or distribution would be unlawful.



FOR RELEASE IN SWITZERLAND – THIS IS A RESTRICTED COMMUNICATION AND YOU MUST NOT FORWARD IT OR ITS CONTENTS TO ANY PERSON TO WHOM FORWARDING THIS COMMUNICATION IS PROHIBITED BY THE LEGENDS CONTAINED HEREIN OR BY APPLICABLE LAW.

**Ad hoc-Mitteilung gemäss Art. 53 KR**

## **Veränderungen in der Konzernleitung der Swiss Steel Group**

**Luzern, 24. Juni 2024 – Nach erfolgreich abgeschlossener Rekapitalisierung und Refinanzierung kommt es bei Swiss Steel Group zu zwei wichtigen personellen Veränderungen.**

Marco Portmann hat sich aus persönlichen Gründen entschieden, Swiss Steel Group nach über 19 Jahren zu verlassen. Er wurde im April 2022 als Chief Financial Officer in die Konzernleitung berufen. Marco Portmann: «Nach einer langen, bereichernden und zuletzt äusserst intensiven Zeit als CFO freue ich mich nun darauf, berufliche Schritte ausserhalb der Unternehmensgruppe anzugehen. Ich danke meinen Kolleginnen und Kollegen und insbesondere CEO Frank Koch für die intensive und vertrauensvolle Zusammenarbeit unter schwierigsten Rahmenbedingungen.»

Der Verwaltungsrat der Swiss Steel Holding AG hat Thomas Löhr per 24. Juni 2024 zum neuen CFO und Mitglied der Konzernleitung der Swiss Steel Group ernannt. Thomas Löhr ist seit November 2023 CFO und Sprecher der Geschäftsführung der Swiss Steel Group Tochtergesellschaft Deutsche Edelstahlwerke Services GmbH. Über seine Nachfolge als CFO der Deutschen Edelstahlwerke Services GmbH werden die entsprechenden Gremien in Kürze befinden.

Thomas Löhr verfügt über 35 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Finanzen, Controlling, M&A, Buchhaltung, Einkauf und IT, davon 21 Jahre in einem eigentümergeführten Unternehmen der deutschen Stahlbranche. Dort hat er während seiner 12-jährigen Tätigkeit als CFO und Mitglied der Geschäftsführung mehrere Transformationsprogramme verantwortet und die daraus folgenden Neuausrichtungen erfolgreich umgesetzt. Thomas Löhr ist Diplom-Bankbetriebswirt.

Jens Alder, Verwaltungsratspräsident Swiss Steel Group: «Ich danke Marco Portmann im Namen des Verwaltungsrates für seinen langjährigen Einsatz und für sein unermüdliches Engagement. Er hat massgeblich dazu beigetragen, dass die Kapitalerhöhung und die Refinanzierung der Swiss Steel Group erfolgreich umgesetzt werden konnte. Für seine Zukunft wünschen wir ihm alles Gute und viel Erfolg. Mit Thomas Löhr konnten wir einen sehr erfahrenen CFO für diese Schlüsselfunktion gewinnen. Er wurde vom Verwaltungsrat einstimmig gewählt. Dank seiner umfassenden Kenntnisse des Unternehmens wird er sich schnell und effizient in seine neue Rolle auf Konzernebene einarbeiten, womit ein reibungsloser Übergang gewährleistet ist.»

Not for release, publication or distribution, in whole or in part, directly or indirectly, in the United States of America, Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction in which the release, publication or distribution would be unlawful.



## **Nächster Schritt der Umsetzung des Strategieprogramms SSG 2025: Eine integrierte Vertriebsorganisation für alle drei Divisionen**

Swiss Steel Group ist Europas führender Anbieter im Bereich der nachhaltig produzierten Stähle («Green Steel») und zählt zu den wichtigsten Produzenten der europäischen Kreislaufwirtschaft. Green Steel wird bereits heute in diversen Industriebereichen eingesetzt und trägt massgeblich zur langfristigen Dekarbonisierung ganzer Branchen bei. Swiss Steel Group erwartet eine langfristig steigende Nachfrage nach Green Steel, dies aufgrund der konstant steigenden Klimaschutz-Vorgaben für produzierende Unternehmen. Um diese Marktchancen weltweit konsequent und vollständig nutzen zu können, richtet die Swiss Steel Group ihre Vertriebsorganisation neu aus. Ein zentraler Baustein dieser Neuausrichtung ist die Bündelung des globalen Vertriebsnetzwerks und der Vertriebsaktivitäten der Produktionseinheiten unter einer einheitlichen Führung. Nach erfolgreich abgeschlossener Rekapitalisierung und Refinanzierung ist jetzt der richtige Zeitpunkt, um mit einer schlagkräftigen Vertriebsorganisation die Grundlage für zukünftiges Wachstum zu legen.

Ab dem 1. Juli 2024 wird der Vertrieb der Swiss Steel Group vom Chief Sales Officer (CSO) Patrick Lamarque d'Arrouzat geführt, aktuell Chief Commercial Officer (CCO) der Divisionen Stainless Steel und Tool Steel der Swiss Steel Group. Er bleibt weiterhin Mitglied der Konzernleitung.

Dr. Florian Geiger, CCO für Qualitäts- und Edelbaustähle, hat sich entschieden, neue Herausforderungen anzunehmen und verlässt nach über zehn Jahren das Unternehmen. Seit Januar 2022 ist Dr. Florian Geiger Mitglied der Konzernleitung und ergebnisverantwortlich für die Division Edelbaustahl. Zuvor führte er als CEO die Business Unit Steeltec und als Vice President den Bereich Corporate Business Development. Dr. Florian Geiger: «Nach dem erfolgreichen Aufbau der Division Edelbaustahl ist für mich der richtige Zeitpunkt gekommen, das Unternehmen zu verlassen. Ich danke allen Kolleginnen und Kollegen für die exzellente Zusammenarbeit und wünsche der Swiss Steel Group von Herzen alles Gute und viel Erfolg bei der weiteren Umsetzung des Strategieprogramms.»

Frank Koch, CEO Swiss Steel Group: *«Ich danke Dr. Florian Geiger für seine wertvolle Arbeit und Unterstützung in den vergangenen Jahren. Er hat massgeblich dazu beigetragen, die Divisionsstruktur im Unternehmen erfolgreich umzusetzen und eine markt- und kundenorientierte Strategie für die Division Edelbaustahl zu entwickeln. Ich wünsche ihm für seine berufliche Zukunft weiterhin viel Erfolg. Die Neuausrichtung unseres Vertriebs ist ein entscheidender Schritt, um die Marktchancen der Swiss Steel Group voll auszubauen. Die Weiterentwicklung unserer Vertriebsorganisation ermöglicht es uns, weltweit noch gezielter auf die Bedürfnisse unserer Kunden einzugehen und unsere führende Position in der nachhaltigen Stahlproduktion weiter auszubauen. Ich freue mich, dass Patrick Lamarque d'Arrouzat mit seinem Team unsere Vertriebsstrategie weiter vorantreiben wird. Ihre Umsetzung wird entscheidend für unser zukünftiges Wachstum sein.»*

Not for release, publication or distribution, in whole or in part, directly or indirectly, in the United States of America, Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction in which the release, publication or distribution would be unlawful.



Die neue Konzernleitung der Swiss Steel Group unter CEO Frank Koch setzt sich ab dem 1. Juli 2024 aus Thomas Löhr, Chief Financial Officer (CFO), und Patrick Lamarque d'Arrouzat, Chief Sales Officer (CSO) zusammen.

-ENDE-

Für weitere Informationen:

Für Medienanfragen:

Anina Berger, [anina.berger@swisssteelgroup.com](mailto:anina.berger@swisssteelgroup.com), +41 41 581 4121

Für Analysten- / Investorenanfragen:

Burkhard Wagner, [burkhard.wagner@swisssteelgroup.com](mailto:burkhard.wagner@swisssteelgroup.com), +41 41 581 4180

### **Über Swiss Steel Group**

Swiss Steel Group mit Hauptsitz in Luzern (Schweiz) gehört zu den weltweit führenden Produzenten von Spezialstahl-Langprodukten. Dank des ausschliesslichen Einsatzes von Stahlschrott in Elektrolichtbogenöfen zählt die Gruppe zu den europaweit relevantesten Unternehmen in der Kreislaufwirtschaft und ist im Bereich nachhaltig produziertem Stahl – Green Steel – unter den Marktführern. Swiss Steel Group verfügt über eigene Produktions- und Distributionsgesellschaften in über 25 Ländern und bietet über ihre starke Präsenz vor Ort eine breite Palette individueller Lösungen in den Bereichen Edelbaustahl, rostfreiem Stahl und Werkzeugstahl an. Swiss Steel Group ist an der SIX Swiss Exchange kotiert und erwirtschaftete im Jahr 2023 mit rund 8'800 Mitarbeitenden einen Umsatz von rund 3,2 Milliarden Euro.

### **Zukunftsgerichtete Aussagen**

Diese Mitteilung stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren dar. Diese Mitteilung ist weder ein Prospekt im Sinne des Schweizerischen Finanzdienstleistungsgesetzes noch ein Prospekt gemäss irgendeinem anderen anwendbaren Gesetz. Kopien dieser Mitteilung dürfen nicht in oder aus Jurisdiktionen versandt oder anderweitig verteilt werden, wo dies von Gesetzes wegen eingeschränkt oder verboten ist. Die in dieser Mitteilung enthaltene Information stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Jurisdiktion dar, in der dies vor Registrierung (oder Gewährung einer Ausnahme davon) oder sonstigen Handlungen gegen wertpapierrechtliche Bestimmungen verstossen würde. Das Angebot und die Kotierung von Wertpapieren erfolgt ausschliesslich auf der Grundlage eines veröffentlichten Prospekts, der von der zuständigen Prüfstelle zu genehmigen ist.

Diese Mitteilung stellt Werbung gemäss Artikel 68 des Schweizerischen Finanzdienstleistungsgesetzes dar. Bei dieser Werbung handelt es sich um Mitteilungen an Anleger, mit denen deren Aufmerksamkeit auf Finanzinstrumente gelenkt werden soll. Anlageentscheide in Bezug auf Wertpapiere sollten nicht auf der Grundlage dieser Werbung getroffen werden.

Jeder Entscheid über den Kauf oder die Zeichnung von Aktien der Swiss Steel Holding AG (die "Gesellschaft") sollte ausschliesslich auf der Grundlage eines von der Gesellschaft in diesem Fall dafür veröffentlichten Prospekts erfolgen. Kopien des betreffenden Prospekts (inklusive allfälliger Supplements) können kostenlos bezogen werden von UBS AG (E-mail: [swiss-prospectus@ubs.com](mailto:swiss-prospectus@ubs.com)). Zusätzlich können Kopien des Prospekts (inklusive allfälliger

Not for release, publication or distribution, in whole or in part, directly or indirectly, in the United States of America, Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction in which the release, publication or distribution would be unlawful.



Supplements) in der Schweiz kostenlos bezogen werden von Swiss Steel Holding AG, Landenbergstrasse 11, 6005 Luzern, Schweiz, E-Mail: [ir@swisssteelgroup.com](mailto:ir@swisssteelgroup.com).

This document is not for publication or distribution in the United States of America (including its territories and possessions, any State of the United States and the District of Columbia), Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction into which the same would be unlawful. This document does not constitute an offer or invitation to subscribe for or purchase any securities in such countries or in any other jurisdiction into which the same would be unlawful. In particular, the document and the information contained herein should not be distributed or otherwise transmitted into the United States of America or to publications with a general circulation in the United States of America. The securities referred to herein have not been and will not be registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the "Securities Act"), or the laws of any state and may not be offered or sold in the United States of America absent registration under or an exemption from registration under the Securities Act. There will be no public offering of the securities in the United States of America.

The information contained herein does not constitute an offer of securities to the public in the United Kingdom. No prospectus offering securities to the public will be published in the United Kingdom. In the United Kingdom this document is only directed at persons who (i) are qualified investors and who are also (ii) investment professionals falling within article 19(5) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (the "FSMA Order"); (iii) persons falling within Articles 49(2)(a) to (d), "high net worth companies, unincorporated associations, etc." of the FSMA Order and (iv) persons to whom an invitation or inducement to engage in investment activity within the meaning of Section 21 of the Financial Services and Markets Act 2000 may otherwise be lawfully communicated or caused to be communicated (all such persons together being referred to as "relevant persons"). The securities are only available to, and any invitation, offer or agreement to subscribe, purchase or otherwise acquire such securities will be engaged in only with, relevant persons. Any person who is not a relevant person should not act or rely on this document or any of its contents.

In any member state of the European Economic Area (each a "Relevant State") this document is only addressed to qualified investors in that Relevant State within the meaning of the Prospectus Regulation.

Dieses Dokument enthält bestimmte in die Zukunft gerichtete Aussagen. Solche in die Zukunft gerichtete Aussagen unterliegen bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance des Unternehmens wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden. Vor dem Hintergrund dieser Ungewissheiten darf man sich nicht auf solche in die Zukunft gerichtete Aussagen verlassen. Swiss Steel Holding AG übernimmt keinerlei Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen.

Swiss Steel Holding AG hat weder die Absicht noch die Pflicht, diese Mitteilung oder Teile davon (einschliesslich allfälliger zukunftsgerichteter Aussagen) nach dem Datum dieser Mitteilung zu aktualisieren, auf dem neuesten Stand zu halten oder zu überarbeiten, es sei denn, dies ist durch geltendes Recht vorgeschrieben.

Neither the manager nor any of its subsidiary undertakings, affiliates or any of their respective directors, officers, employees, advisers, agents, alliance partners or any other entity or person accepts any responsibility or liability whatsoever for, or makes any representation, warranty or undertaking, express or implied, as to the truth, accuracy, completeness or fairness of the information or opinions in this announcement (or whether any information has been omitted from the announcement) or any other information relating to the group, its subsidiaries or associated companies, whether written, oral or in a visual or electronic form, and howsoever transmitted or made available or for any loss howsoever arising from any use of this announcement or its contents or otherwise arising in connection

Not for release, publication or distribution, in whole or in part, directly or indirectly, in the United States of America, Canada, Japan or Australia or any other jurisdiction in which the release, publication or distribution would be unlawful.



therewith. Accordingly, the manager and the other foregoing persons disclaim, to the fullest extent permitted by applicable law, all and any liability, whether arising in tort or contract or that they might otherwise be found to have in respect of this announcement and/or any such statement.